

# Christophe GORCE

40 rue Pasteur  
33 110 LE BOUSCAT  
☎ : 05 33 51 92 92  
📞 : 06 28 46 26 46  
✉ : christophe@cgorce.fr

Etat Civil :  
41 ans : Né le 16 janvier 1972  
Marié, 3 enfants

## EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

<b>Depuis le 2/2/09</b>	<b>APG Patrimoine</b> Fondateur de cette structure de Conseil en Gestion de Patrimoine Indépendant
-------------------------	--

**Fonction :** Gérant associé et Conseiller en Investissement Financier

**Missions :** - **Accompagnement Personnalisé et Globalisé d'une clientèle moyen / haut de Gamme pour gérer et optimiser leur patrimoine dans la durée.**

<b>De : 12 / 2006</b> <b>A : 02/2009</b>	<b>Banque Courtois</b> Groupe Bordeaux Côtes & Coteaux (toute la Gironde hors Bordeaux et Communauté Urbaine de Bordeaux)
---	---

**Fonction :** Conseiller En Patrimoine

**Missions :**

- **Accompagner les clients haut de gamme** dans diverses opérations patrimoniales (donation, défiscalisation, montage de projets immobiliers, etc.).
- **Animer la partie patrimoniale et financière** auprès des équipes commerciales des agences de Libourne, Langon, Cadillac, Langoiran.
- Responsable de la **commercialisation des produits d'épargne salariale** auprès des clients chefs d'entreprise et professions libérales.
- **Augmenter la part des clients à potentiel** en utilisant le relationnel, la recommandation, les manifestations locales...

**Réalisations :** - Objectifs atteints au cours des 2 années de présence pour **une collecte de 15 M€ d'assurance vie et 20 contrats en Epargne Salariale.**

<b>De : 09 / 1999</b> <b>A : 11 / 2006</b>	<b>HSBC France</b> Délégation Aquitaine Sud après avoir été rattaché au Centre de Gestion de Patrimoine du Sud-Ouest (Bordeaux) et de l'Ouest (Angers)
---	--

**Fonction :** Ingénieur Financier (suite à un poste de Gérant de Patrimoine pendant 6 ans)

**Missions :**

- **Accompagner les clients haut de gamme.**
- **Animation patrimoniale et financière** auprès des équipes commerciales des agences de Pau, Dax, Mont De Marsan, Bayonne, Biarritz et Saint Jean De Luz.
- Responsable du **déploiement de la nouvelle stratégie HSBC en France** visant à spécialiser les conseillers de clientèle par marchés (clientèle patrimoniale).
- **Maintenir et développer** les capitaux confiés au service de Gestion Privé Sous Mandat né de la centralisation des 13 centres de gestion de Patrimoine.

**Réalisations :**

- Croissance régulière de la collecte de capitaux confiés en gestion sous mandat (**+31% en 2003, +25% en 2004, + 35% en 2005 soit 12,7 M€ confiés**).
- En moyenne **60% des fonds** captés arrivent de **l'extérieur à HSBC France**.

- Rédaction et présentation de **25 Bilans Patrimoniaux par an**.
- Préparation et animation de **6 réunions patrimoniales** par an auprès des clients et prospects des différentes agences du groupe.

De : 01/1998 A : 09/1999	<b>SOCIETE BORDELAISE DE CIC</b> (SBCIC, Groupe CIC) détaché chez <b>GSO FINANCE</b>
-----------------------------	--

*Fonction :* **Gérant de Portefeuilles Titres Sous Mandats**

*Missions :*

- Développement d'un portefeuille de **320 clients et prospects** situés dans le Languedoc-Roussillon et à Bordeaux.
- Gestion en direct de **300 MF sur les marchés actions et obligataires français et internationaux**.
- **Sélection et suivi** des valeurs à intégrer dans les portefeuilles.

*Réalisations :*

- Ouverture de 50 comptes gérés par an en collaboration avec les agences.
- Sur performances d'environ 7% des comptes gérés sous mandat en 1999 après les sous performances d'environ 5% en 1998.

De : 12/1996 A : 01/1998	<b>BANQUE POPULAIRE DE LA REGION OUEST DE PARIS</b> (BPROP, Groupe Banque Populaire)
-----------------------------	--

*Fonction :* **Assistant de Gestion**

*Missions :*

- Assister les **deux gérants sous mandat** et les **deux gérants d'OPCVM**.
- Elaborer les **comité d'allocation d'actifs** et des synthèses de gestion.

*Réalisations :*

- Envoi des fiches de reporting auprès des clients en gestion sous mandat.
- Début de passation de clientèle interrompu par le départ à la SBCIC.

De : 07/1996 A : 12/1996 CDD	<b>BANQUE DU LOUVRE</b> (Banque de gestion et d'investissement spécialisée dans la gestion d'actifs financiers, le placement d'émissions d'actions et l'ingénierie financière), Direction des <b>Investisseurs Institutionnels</b>
------------------------------------	--

*Fonction :* **Analyste commercial**

*Missions :* / - Assister dans tous ses travaux la directrice des investisseurs institutionnels.

*Réalisations :* - Assurer le reporting des fonds maisons destinés aux institutionnels.

De : 06/1995 A : 06/1997	<b>SAID GESTION</b> (Maison de titres de <b>PRO-BTP</b> , 1ère caisse de retraite en France avec 27 Mds de FRF de cotisations en 1995), Middle Office
-----------------------------	---

*Fonction :* **Assistant de gérants de portefeuilles**

*Missions / Réalisations :*

- Mettre en place un logiciel de middle Office (GEMOII).
- Créer un reporting des fonds destinés à l'épargne salariale.

## FORMATIONS

*Académique :*

1995 : Master In Management **Finance de Marché** CERAM E.S.C. Nice.  
 1992 : B.T.S. de Commerce International lycée Ozenne Toulouse.  
 1990 : Baccalauréat « C » lycée polyvalent du Mirail Toulouse.

*Professionnelle :* **Institut des Techniques Bancaires.**

*Langues :*

Anglais professionnel,  
 Espagnol lu, parlé, écrit,  
 Japonais débutant.

*Informatique :*

Financière : **Harvest (Big Expert), REUTER, MICROPAL,**  
 Bureautique : Pack Office sous environnement Windows, Lotus Notes, SPSS.

## DIVERS

Séjours à l'étranger : Londres, Glasgow, Barcelone et Rome depuis 1985.

Sports : Golf, Course à pied, Snowboard, Squash et Tennis.