

Christophe GORCE

40 rue Pasteur
33 110 LE BOUSCAT
☎ : 05 33 51 92 92
📞 : 06 28 46 26 46
✉ : christophe@cgorce.fr

Etat Civil :
41 ans : Né le 16 janvier 1972
Marié, 3 enfants

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

Depuis le 2/2/09 **APG Patrimoine** Fondateur de cette structure de Conseil en Gestion de Patrimoine Indépendant

Fonction : **Gérant associé et Conseiller en Investissement Financier**

Missions : - **Accompagnement Personnalisé et Globalisé d'une clientèle moyen / haut de Gamme pour gérer et optimiser leur patrimoine dans la durée.**

De : 12 / 2006 **Banque Courtois** Groupe Bordeaux Côtes & Coteaux (toute la Gironde hors Bordeaux et Communauté Urbaine de Bordeaux)
A : 02/2009

Fonction : **Conseiller En Patrimoine**

Missions :

- **Accompagner les clients haut de gamme** dans diverses opérations patrimoniales (donation, défiscalisation, montage de projets immobiliers, etc.).
- **Animer la partie patrimoniale et financière** auprès des équipes commerciales des agences de Libourne, Langon, Cadillac, Langoiran.
- Responsable de la **commercialisation des produits d'épargne salariale** auprès des clients chefs d'entreprise et professions libérales.
- **Augmenter la part des clients à potentiel** en utilisant le relationnel, la recommandation, les manifestations locales...

Réalisations : - Objectifs atteints au cours des 2 années de présence pour **une collecte de 15 M€ d'assurance vie et 20 contrats en Epargne Salariale.**

De : 09 / 1999 **HSBC France** Délégation Aquitaine Sud après avoir été rattaché au Centre de Gestion de Patrimoine du Sud-Ouest (Bordeaux) et de l'Ouest (Angers)
A : 11 / 2006

Fonction : **Ingénieur Financier** (suite à un poste de Gérant de Patrimoine pendant 6 ans)

Missions :

- **Accompagner les clients haut de gamme.**
- **Animation patrimoniale et financière** auprès des équipes commerciales des agences de Pau, Dax, Mont De Marsan, Bayonne, Biarritz et Saint Jean De Luz.
- Responsable du **déploiement de la nouvelle stratégie HSBC en France** visant à spécialiser les conseillers de clientèle par marchés (clientèle patrimoniale).
- **Maintenir et développer** les capitaux confiés au service de Gestion Privé Sous Mandat né de la centralisation des 13 centres de gestion de Patrimoine.

Réalisations :

- Croissance régulière de la collecte de capitaux confiés en gestion sous mandat (**+31% en 2003, +25% en 2004, + 35% en 2005 soit 12,7 M€ confiés**).
- En moyenne **60% des fonds** captés arrivent de **l'extérieur à HSBC France.**

- Rédaction et présentation de **25 Bilans Patrimoniaux par an**.
- Préparation et animation de **6 réunions patrimoniales** par an auprès des clients et prospects des différentes agences du groupe.

De : 01/1998 A : 09/1999	SOCIETE BORDELAISE DE CIC (SBCIC, Groupe CIC) détaché chez GSO FINANCE
-----------------------------	--------------------------------------------------------------------------------------

Fonction : **Gérant de Portefeuilles Titres Sous Mandats**

Missions :

- Développement d'un portefeuille de **320 clients et prospects** situés dans le Languedoc-Roussillon et à Bordeaux.
- Gestion en direct de **300 MF sur les marchés actions et obligataires français et internationaux**.
- **Sélection et suivi** des valeurs à intégrer dans les portefeuilles.

Réalisations :

- Ouverture de 50 comptes gérés par an en collaboration avec les agences.
- Sur performances d'environ 7% des comptes gérés sous mandat en 1999 après les sous performances d'environ 5% en 1998.

De : 12/1996
A : 01/1998

BANQUE POPULAIRE DE LA REGION OUEST DE PARIS (BPROP, Groupe Banque Populaire)

Fonction : **Assistant de Gestion**

Missions :

- Assister les **deux gérants sous mandat** et les **deux gérants d'OPCVM**.
- Elaborer les **comité d'allocation d'actifs** et des synthèses de gestion.

Réalisations :

- Envoi des fiches de reporting auprès des clients en gestion sous mandat.
- Début de passation de clientèle interrompu par le départ à la SBCIC.

De : 07/1996
A : 12/1996
CDD

BANQUE DU LOUVRE (Banque de gestion et d'investissement spécialisée dans la gestion d'actifs financiers, le placement d'émissions d'actions et l'ingénierie financière), Direction des **Investisseurs Institutionnels**

Fonction : **Analyste commercial**

Missions : / - Assister dans tous ses travaux la directrice des investisseurs institutionnels.

Réalisations : - Assurer le reporting des fonds maisons destinés aux institutionnels.

De : 06/1995
A : 06/1997

SAID GESTION (Maison de titres de **PRO-BTP**, 1ère caisse de retraite en France avec 27 Mds de FRF de cotisations en 1995), Middle Office

Fonction : **Assistant de gérants de portefeuilles**

Missions /

- Mettre en place un logiciel de middle Office (GEMOII).

Réalisations :

- Créer un reporting des fonds destinés à l'épargne salariale.

FORMATIONS

Académique :

1995 : Master In Management **Finance de Marché** CERAM E.S.C. Nice.
1992 : B.T.S. de Commerce International lycée Ozenne Toulouse.
1990 : Baccalauréat « C » lycée polyvalent du Mirail Toulouse.

Professionnelle : **Institut des Techniques Bancaires.**

Langues :

Anglais professionnel,
Espagnol lu, parlé, écrit,
Japonais débutant.

Informatique :

Financière : **Harvest (Big Expert), REUTER, MICROPAL,**
Bureautique : Pack Office sous environnement Windows, Lotus Notes, SPSS.

DIVERS

Séjours à l'étranger : Londres, Glasgow, Barcelone et Rome depuis 1985.

Sports : Golf, Course à pied, Snowboard, Squash et Tennis.